

PLATO INTERNATIONAL CALENDRIER DES REUNIONS 2016 *

Soirée : 18h00 - 22h00

* Programme indicatif à ajuster selon les besoins des entreprises du groupe

Mercredi 6 janvier 2016

Lancement du programme : Team building - Elaboration du cahier des charges du groupe

↳ Nanterre

Mardi 9 février 2016

Stratégie export et diagnostic interne

↳ Nanterre

Mardi 8 mars 2016

Diagnostic externe, sélection des marchés et zones cibles, l'étude de marché, les sources d'informations et les acteurs du secteur

↳ Nanterre

Mardi 12 avril 2016

Panorama des zones à potentiel - Bien utiliser les aides publiques à la prospection

↳ Nanterre

Mardi 10 mai 2016

Prospecter à l'international, le développement commercial export - Créer et manager ses réseaux d'agents, de partenaires et d'intermédiaires

↳ Nanterre

Mardi 7 juin 2016

Les ressources humaines (quel profil, quel recrutement, quelle formation...) Manager et piloter à distance

↳ Nanterre

Mardi 5 juillet 2016

Elaborer son Business plan – Financer son développement

↳ Nanterre

Mardi 13 septembre 2016

Appréhender et bien gérer la dimension interculturelle - Communiquer à l'international

↳ Nanterre

Mardi 11 octobre 2016

Sécuriser les échanges contractuels et financiers

↳ Nanterre

Mardi 15 novembre 2016

Assurer la logistique (transports, démarches douanières) – Faire les bons choix de prestataires et optimiser les droits de douanes

↳ Nanterre

Les rendez-vous du réseau PLATO

Juin 2016

Plénière intergroupe

↳ Nanterre

Octobre 2016

Plénière intergroupe

↳ A définir