

## PAVILLON FRANCE SALON PROJECT IRAN

**IRAN - Téhéran**  
Du 25 au 28 avril 2018

L'Iran est un lieu d'opportunités que l'on peut qualifier d'historiques, ouvert depuis peu à la communauté internationale

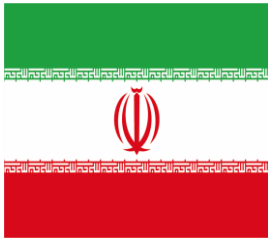
► **VOUS ETES...**

Fabricant, fournisseur de produits et/ou solutions de la filière du **bâtiment**, du **second-œuvre** & des **travaux publics**

► **VOUS VOULEZ...**

Développer vos activités, rencontrer des agents ou pérenniser avec des distributeurs et clients potentiels, promouvoir votre image





## POURQUOI L'IRAN ?

Avec une **superficie** égale à **3 fois celle de la France**, et **80 millions d'habitants**, des ressources naturelles suffisantes, une **économie diversifiée**, une **jeune main d'œuvre qualifiée** et une **demande croissante dans tous les secteurs**, l'Iran va changer radicalement l'économie mondiale en ouvrant **l'un des derniers marchés inexploités du monde**.



## Plan de développement 2016-2021 :

**361 Mds USD**  
**proposés aux investisseurs étrangers**

Le secteur de la construction reste un des principaux leviers de l'économie iranienne. En 2016, il représentait environ 5% du PIB. En cas de reprise, ce secteur pourrait peser 59 milliards USD en 2035, équivalent à une croissance moyenne de 6% par an. Ainsi, il y aurait environ 400 centres commerciaux à l'étude en Iran, dont 65 à Téhéran. Par ailleurs, les besoins des nouveaux ménages sont estimés à 5,8 millions de nouvelles unités d'ici 2025.

**2018, troisième édition du Project Iran**, première plate-forme internationale à ouvrir ses portes pour le secteur de la construction en Iran, affichant en 2017 des exposants de 20 nationalités différentes, et plus de 15 000 visiteurs de pays très divers dont - **Arménie, Autriche, Bahreïn, Belgique, Iran, Irak, Inde, Liban, Oman, Roumanie, Russie, Syrie, Turquie, Ukraine et Emirats Arabes unis.**

## THÉMATIQUES DU SALON

### UN SALON GENERALISTE AVEC UNE THEMATIQUE BTP TRES LARGE

- Matériaux de construction et second-œuvre, PMV
- Pierre-Acier-Béton-Bois-Céramique-Vitrages ...
- Fourniture de petit matériel, outillage divers et services
- Equipement (machines de découpe, véhicules, outils travaux publics et gros oeuvre
- Energie, Eclairage, Isolation
- HVAC

Plus de détails sur le site internet et l'onglet Exhibits' Profile <http://project-iran.com/>.

## LES AVANTAGES DU PAVILLON FRANCE

- Un stand « clé en main »
- Des informations marché & les conseils de nos experts locaux
- Des coûts de participation réduits
- Un programme de promotion de votre entreprise
- **Vous pouvez ainsi concentrer vos efforts sur vos rendez-vous**

Exposer sur le Pavillon France, c'est rejoindre un groupement de stands d'entreprises françaises réunies sous une bannière « Créative France » permettant d'accroître votre visibilité.





Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

## NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 31 janvier 2017

FORFAITS	MONTANT HT	MONTANT TTC
Package stand individuel de 9 m <sup>2</sup>	4 300,00 €* 300,00€/pers sup	5 160,00 €* 360,00€/pers sup
Package stand individuel de 12 m <sup>2</sup>	5 600,00 €* 300,00€/pers sup	6 720,00 €* 360,00€/pers sup
Package stand individuel de 18 m <sup>2</sup>	8 300,00 €* 300,00€/pers sup	9 960,00 €* 360,00€/pers sup
Espace Affaires (package stand de 3 à 4m <sup>2</sup> , attenant à celui de Business France)	2 150,00€*	2 580,00€*
<b>Forfait Visiteur +</b> Ce forfait comprend tous les services inclus énumérés ci-après, et l'accès au stand Business France afin de recevoir vos rendez-vous durant ½ journée de votre choix (une personne par société, et dans la limite des places disponibles)	800,00 €* 300,00€/pers sup	960,00 €* 360,00€/pers sup
<b>Supplément stand en angle</b> En nombre limité, ils sont attribués en priorité aux premiers inscrits et aux grands stands.	550,00 €	660,00 €
<b>M<sup>2</sup> supplémentaire</b> Des m <sup>2</sup> supplémentaires peuvent être facturés si la configuration de l'ilôt l'exige.	560,00 €	672,00 €

**Des stands clé en main tout équipés, comprenant :** plancher technique, cloisonnement, éclairage, 1 prise électrique, dotation mobilier (table, chaises, meuble de rangement, présentoir à documentation, corbeille à papier), votre enseigne reprenant le logo de votre société. Votre stand peut être amélioré avec des commandes supplémentaires auprès de notre cellule architecture.

\* Pour les grands groupes et leurs filiales, merci de nous consulter.

\*Le client est seul responsable des formalités d'obtention de son visa pour participer au salon PROJECT IRAN 2018.

Dans le cas où il n'obtiendrait pas son visa pour cet évènement, le client reste tenu au paiement de la prestation.

Business France se réserve le droit de répercuter les conditions générales de l'organisateur du salon sur le client notamment en cas de changement de dates de l'évènement (remboursement de la prestation uniquement dans le cas où le salon est annulé)

## SERVICES INCLUS

 Catalogues Pavillon France & Exposition	 Point-conseil téléphonique & Point-actualité	 Suivi de contacts en amont ou en aval du salon	 Communiqué de presse Guide des affaires Iran
--	--	--	--

### Pour préparer votre salon en amont :

- **Point-Conseil personnalisé** possible sous forme de rdv téléphonique avec le Responsable du bureau Business France Téhéran, afin de préparer au mieux votre venue et votre stratégie export (sanctions, circuits de paiement, recommandations d'usage ...)
- **Pour les anciens exposants**, approche par notre bureau de Téhéran, des contacts transmis par votre société, déjà rencontrés précédemment ou vous ayant contactés, afin d'annoncer votre venue, relancer un courant de communication / prendre RdV
- **Communiqué de Presse collectif** sur l'Iran, destiné à annoncer la présence de la délégation française
- **Guide des affaires iran**,  
FAQ/document d'analyse de l'environnement des affaires présentant aux entrepreneurs, les clefs pour développer au mieux, leur activité sur place
- Transmission des **informations pratiques en provenance de l'organisateur**, gestion de la **logistique stand**, livré « équipé »
- **Listes** d'hôtels, transporteurs, interprètes sur demande

### Pendant / après le salon :

- **Point-actualité et perspectives offertes par le marché iranien** par notre bureau Business France Iran, la veille du salon, sur le Pavillon France
- **Pour les nouveaux exposants, suivi des contacts** rencontrés pendant le salon, par notre bureau de Téhéran, pour maintenir un courant de communication et valider les prochaines étapes de la relation commerciale engagée
- **Assistance et conseil** de notre équipe pendant toute la durée du salon (espace Business France sur le salon à vos côtés)
- Inscription au **catalogue officiel** & présentation détaillée de votre société dans le **catalogue des exposants du Pavillon France**, largement distribué pendant le salon, badges, Wifi
- **Rdv BtoB matchmaking** (sous réserve) mis en place par l'organisateur. **Entretiens de qualité** directement sur votre stand avec des acheteurs locaux qualifiés, **dirigeants et décideurs des principales entreprises du pays**.

## NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
<b>OPTION : mission de prospection pendant le salon</b> Programme de 5 à 7 Rdv maximum sur mesure avec des prospects iraniens (dans la limite des places disponibles)	1 950,00 €	2 340,00 €

# BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 3 sur 4 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2016)

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant votre bulletin d'engagement complété et signé par mail à l'attention de : [service-client@businessfrance.fr](mailto:service-client@businessfrance.fr)

## AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à [l'assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#) pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement. [www.bpifrance.fr](http://www.bpifrance.fr)

**bpifrance**

## VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

**Rencontres Acheteurs Infrastructures et Transport au Kazakhstan 2018 – 12 novembre au 15 novembre 2018**  
Rencontres Acheteurs  
Contact : [steven.bostroem@businessfrance.fr](mailto:steven.bostroem@businessfrance.fr)

**SIB –Salon International du Bâtiment MAROC - Casablanca – 21 au 25 novembre 2018**  
Pavillon France  
Contact : [catherine.mille@businessfrance.fr](mailto:catherine.mille@businessfrance.fr)

**THE BIG5 EMIRATS ARABES UNIS EAU - Dubaï – 26 au 29 novembre 2018**  
Pavillon France  
Contact : [catherine.mille@businessfrance.fr](mailto:catherine.mille@businessfrance.fr)

Retrouvez tous nos événements sur [export.businessfrance.fr](http://export.businessfrance.fr) et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

**Project Lebanon 2018 LIBAN - Beyrouth - 26 au 29 juin 2018**  
Pavillon France  
Contact : [marie.maamari@businessfrance.fr](mailto:marie.maamari@businessfrance.fr)

**Rencontres Acheteurs sur BATIMAT 2018 EGYPTE – Le Caire – 01 au 04 avril 2018**  
Rencontres Acheteurs  
Contact : [ludovic.prevost@businessfrance.fr](mailto:ludovic.prevost@businessfrance.fr)

**Rencontres Acheteurs BTP RUSSIE - Moscou – 26 au 27 septembre 2018**  
Rencontres Acheteurs  
Contact : [svetlana.kulik@businessfrance.fr](mailto:svetlana.kulik@businessfrance.fr)

Pour toute information complémentaire concernant le Project Iran, contactez :

Pour les entreprises franciliennes Veuillez contacter:

**Sohaïb KHOMSSI**  
Chef de projet  
BUSINESS FRANCE  
☎ : +33 (0) 4 96 17 25 26  
[sohaib.khomssi@businessfrance.fr](mailto:sohaib.khomssi@businessfrance.fr)

**Hassan NADERI MAHABADI**  
Chargé de développement  
Bureau de BUSINESS FRANCE en Iran  
☎ : +98 21 64 09 46 09  
[hasan.naderimahabadi@businessfrance.fr](mailto:hasan.naderimahabadi@businessfrance.fr)

**Zoubir RABIA**  
Conseiller - Service Afrique, Proche et Moyen-Orient  
Chambre de Commerce et d'Industrie de Région Paris Ile-de-France  
☎ +33 (0)1 55 65 35 93  
[zrabia@cci-paris-idf.fr](mailto:zrabia@cci-paris-idf.fr)

[www.project-iran.com](http://www.project-iran.com)

Nombre de places limité sur le Pavillon France  
Inscrivez-vous rapidement !  
Fin des inscriptions : 31 janvier 2018

Lancée en 2015 par Business France, Créative France est une campagne de communication internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française. Elle a pour ambition de promouvoir les initiatives et le savoir-faire français en matière de créativité et d'innovation.  
Pour plus d'information : [creative-businessfrance.fr](http://creative-businessfrance.fr)

Business France  
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS  
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79  
<http://export.businessfrance.fr/default.html>

