



Lauréat Espoirs de l'économie 2013 en Seine-Saint-Denis

FASTROAD

155 Rue de Rosny - Bâtiment B - 93100 Montreuil - Tel : 01 48 55 00 33
www.fastroad.fr

Catégorie Créateur

L'activité

Fastroad est la première « entreprise adaptée » dans le secteur du transport routier de marchandises et de voyageurs. La société se développe également sur des activités telles que la collecte de papier, des services de facility management, et propose un calcul de l'impact de l'empreinte carbone pour ses clients. Ces derniers bénéficient par ailleurs de réduction sur leur subvention AGEFIPH.

La clientèle

La clientèle est constituée de collectivités, de petites et moyennes entreprises, ainsi que de grands groupes. Parmi ses clients, elle compte Total, DCNS, Pôle Emploi, Mairie de Paris, Société Générale, BNP, LRI, Metro, Pernod, Saint-Gobain, TNT, Alcon Laboratoire, Humanis ou encore la Banque Postale... Mais Fastroad peut également s'enorgueillir d'avoir développé des partenariats avec Paprec et Air France.

Le créateur

Manuel Bonnet, le gérant, a une formation initiale en gestion hôtelière. Il a pu ainsi évoluer durant 5 ans au sein d'une grande enseigne de restauration, sur différents postes de manager tout en étant en charge de plusieurs sites. Il a fait ses premières armes dans le domaine du transport en tant que directeur d'établissement, de 1999 à 2001, puis a occupé jusqu'en 2009 plusieurs postes de direction dans des sociétés du secteur.

Le montage

Fastroad est une SARL créée en février 2010 par 3 associés, Manuel Bonnet gérant majoritaire, Kristell Etesse et Frédéric Perez. Le capital social est alors de 23 K€. En 2012, celui-ci passe à 52 K€, et un nouvel associé, Frédéric Malaval, est intégré.

Les RH

Fastroad a embauché son premier salarié en septembre 2010 en qualité de chauffeur. Ce dernier a depuis évolué à 2 reprises. Il est aujourd'hui exploitant transport. A ce jour, la société compte 27 employés à temps plein, et tous sont reconnus comme travailleurs handicapés. L'entreprise forme ses conducteurs sur l'éco-conduite, adapte les postes de travail en fonction des handicaps, et devrait prochainement être agréée en gestion prévisionnelle de l'emploi et des compétences (GPEC).

Les chiffres clés

Période	31/10/2010 (8 mois)	31/10/2011 (12 mois)	31/10/2012 (12 mois)
Chiffre d'affaires	177 K€	548 K€	1 200 K€
Résultat net	12 K€	26 K€	45 K€

Les perspectives

En Ile-de-France, Fastroad veut poursuivre son développement et prévoit un effectif minimum de 35 salariés en 2013, et de 79 en 2015, pour un chiffre d'affaires sur ces années respectives avoisinant 1 600 et 2 550 K€. Manuel Bonnet et ses associés désirent également développer leurs activités en province. Ainsi, en 2012 Fastroad a ouvert une agence à Toulouse, mais également à Mulhouse via un système de franchise.

L'insertion dans le département

Fastroad est installée à Montreuil depuis 2010, et a récemment déménagé dans des locaux plus adaptés. L'existence de grands axes routiers et des aéroports franciliens (Roissy, Le Bourget, et Orly) ont motivé l'implantation. Manuel BONNET est depuis peu montreuillois, à l'instar de 70 % de ses salariés qui demeurent en Seine-Saint-Denis.

La conclusion

Fastroad est la première entreprise adaptée dans le secteur du transport, et adhère aux réseaux GESAT-ESAT et UNEA. Le développement de la structure en Ile-de-France est rapide et maîtrisé. La société développe également une politique de management des Ressources Humaines et sociétale responsable. « Faire du business pour les handicapés et non sur les handicapés ».

Une initiative de :



En partenariat avec :



Avec le cofinancement de :





Lauréat Espoirs de l'économie 2013 en Seine-Saint-Denis

MERCIER ENGRENAGES

8 Rue de Lisbonne - 93110 Rosny-Sous-Bois - Tél. 06 07 86 81 34
www.mercier-engrenages.com

Catégorie Repreneur

L'activité

L'entreprise MERCIER opère dans le secteur de la mécanique et réalise des prestations de taillage d'engrenages de petite dimension de 2 mm à 250 mm sur des dentures, des cannelures de toutes sortes. Les pièces sont de formes les plus variées, dans des matériaux différents en petites et moyennes séries. La société mène par ailleurs une politique qualité rigoureuse (ISO 9000, EN 9100 en cours) afin de satisfaire aux exigences de ses clients. En 2011, elle s'est installée dans de nouveaux locaux à Rosny, plus vastes et mieux adaptés marquant une continuité d'implantation en Seine-Saint-Denis. L'entreprise a, l'an passé, acheté une machine de contrôle, puis en septembre 2012 elle a investi dans une nouvelle machine qui lui permet de travailler dans des délais plus courts et de meilleures conditions.

La clientèle

Ce sont principalement de grands donneurs d'ordre dans le secteur de l'aéronautique (55 %), militaire (10 %), de la Marine Nationale (10 %), du nucléaire (10 %) ou de la robotique et actionneurs (15 %). Il est à noter que le premier client ne représente que 7 % du chiffre d'affaires.

Le repreneur

Vincent Laugueux a une expérience de trente ans dans le secteur de la mécanique et du taillage d'engrenages lorsqu'il reprend l'entreprise MERCIER en octobre 2010.

Le montage

Une holding INVOTECH SARL a été constituée pour la reprise de MERCIER, financée par apport personnel, crédit vendeur et un prêt bancaire. Un prêt d'honneur « Initiative 93 » et « Réseau Entreprendre 93 » complète ce prêt bancaire.

Les RH

Vincent Laugueux a conservé tous les emplois et a recruté 3 salariés depuis la reprise. Il est prévu d'embaucher 2 à 3 personnes supplémentaires avant mi-2013. La société MERCIER mise également sur la formation en alternance (3 apprentis sont en poste actuellement) et collabore avec le syndicat professionnel (ARTEMA). Dans ce secteur d'activité, les compétences sont rares, et la formation des salariés est longue. La Direction est donc attentive à leur qualité de vie. Vincent Laugueux a intégré dans le choix de l'installation, sur Rosny, les temps de transport des salariés.

Les chiffres clés

Période	31/10/2010 (8 mois)	31/10/2011 (12 mois)	31/10/2012 (12 mois)
Chiffre d'affaires	1 070 K€	1 600 K€	1 900 K€
Résultat net	15 K€	87 K€	NC

Les perspectives

Grâce à son réseau, le repreneur a apporté de nouveaux clients, qui ont permis de faire évoluer le chiffre d'affaires, la rentabilité, et d'accroître la diversification de la clientèle sur des nouveaux marchés.

L'insertion dans le département

La reprise de cette entreprise a permis de pérenniser une activité de production dans le département et les emplois liés. Par ailleurs, 58 % des salariés sont basés en Seine-Saint-Denis.

La conclusion

L'expérience confirmée du dirigeant et sa démarche dynamique sur le plan commercial ont permis de réaliser un bel exemple de reprise d'entreprise dans un secteur d'activité sans croissance.

Une initiative de :



En partenariat avec :



Avec le cofinancement de :





Lauréat Espoirs de l'économie 2013 en Seine-Saint-Denis

ALLIANCE BTP

1 Rue Auguste Renoir - 93600 Aulnay-sous-Bois
Tél. 06 86 98 18 47

Catégorie Jeune Entrepreneur

L'activité

Structure d'insertion implantée dans un territoire prioritaire de la politique de la ville d'Aulnay-Sous-Bois, ALLIANCE BTP est une SARL à associé unique au capital de 7500 € créée le 1er octobre 2009 par Momar DIENG. La société réalise tous types de travaux d'intérieur et d'extérieur, d'entretien, d'étanchéité, d'amélioration de l'habitat ainsi que des travaux d'électricité, de plomberie et de démolition. Et depuis l'été 2012, elle propose aussi des travaux de gros œuvre. La structure vise à servir de tremplin aux personnes en difficultés afin de favoriser leur retour à l'emploi ainsi qu'une stabilité sociale. L'accompagnement se décline en deux volets, à savoir la formation professionnelle des jeunes souvent sans diplôme et un accompagnement social. Selon Monsieur Dieng, une entreprise d'insertion se doit de présenter toutes les caractéristiques des entreprises du secteur marchand. L'insertion et les valeurs véhiculées par Alliance BTP sont des valeurs ajoutées et non des contraintes.

La clientèle

Alliance BTP travaille aussi bien pour les particuliers que les collectivités locales, les structures sociales, les bailleurs sociaux, et les entreprises privés (L'Oréal, Vinci...) en répondant à des appels d'offre pour les grands comptes.

Le jeune entrepreneur

Momar DIENG, habitant des quartiers de la ville d'Aulnay-Sous-Bois depuis 30 ans, a été confronté à des périodes de chômage et a multiplié « les petits boulots ». Il remarque qu'autour de lui, le nombre de personnes faisant face à des difficultés sociales est élevé : le taux de chômage des jeunes de moins de 25 ans est de plus de 35 %. Pour lui, créer une entreprise d'insertion était le moyen idéal d'agir et de contribuer à résoudre ces problèmes, pour développer l'activité économique locale.

Le montage

Grâce à l'accompagnement de Creo-Adam, le dirigeant remporte plusieurs concours lui permettant d'autofinancer la création de son entreprise : il obtient 3000 € dans le cadre du concours « Révélateur de Talents » et 5000 € avec le dispositif « Envie d'agir ».

Les RH

En tant qu'entreprise d'insertion, ALLIANCE BTP embauche des salariés en difficultés pour des périodes de 2 à 18 mois. En 2012, il a ainsi embauché 14 ouvriers au cours de l'exercice dont 40 % étaient des demandeurs d'emploi de moins de 25 ans. Il fait appel à des encadrants techniques et des éducateurs spécialisés pour former ses salariés. Sur un chantier, l'effectif d'insertion est toujours inférieur à l'effectif technique. Il a déjà recruté un chef d'équipe en CDI et prévoit l'embauche de 2 CDI : une assistante de direction et un conducteur de travaux.

Les chiffres clés

Période	31/10/2010 (8 mois)	31/10/2011 (12 mois)	31/10/2012 (12 mois)
Chiffre d'affaires	165 K€	418 K€	900 K€
Résultat net	5 K€	7 K€	NC

Les perspectives

Pour développer son activité, Monsieur DIENG compte renforcer ses partenariats déjà établis avec des structures. Il prévoit également d'exporter son savoir-faire à l'international dans le cadre d'une coopération décentralisée avec la Mairie d'Aulnay-Sous-Bois. L'entreprise vient de remporter un marché qui lui donne une visibilité sur son carnet de commande jusqu'en juin 2016 et lui ouvre de nouvelles perspectives d'embauches.

L'insertion dans le département

Alliance BTP est hébergée en pépinière d'entreprise à Aulnay-Sous-Bois, et Momar Dieng participe au développement local en embauchant des jeunes des quartiers. Il travaille également avec de nombreux partenaires locaux (mairies, bailleurs sociaux...).

La conclusion

Le dynamisme et l'implication du dirigeant d'ALLIANCE BTP ont contribué au développement rapide de la société assurant ainsi la progression et la continuité de l'action sociale.

Une initiative de :



En partenariat avec :



Avec le cofinancement de :

